

**SIND SIE EIN VERTRIEBS-  
PROFI?**  
Suchen Sie nach einer neuen  
Herausforderung in einem  
erfolgreichen mittelständischen  
Unternehmen?



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im Auftrag  
**Technischer Verkäufer im  
Außendienst (m/w/d)**

**Geschäftsbereich: Metall- und Glasverarbeitende  
Industrie**

📍 Köln/Frankfurt

🕒 Vollzeit

📁 Feste Anstellung  
Headquarter: Leutkirch

📅 Erschienen: 15.02.2021

Die MITREUTER | DÜRR GmbH ist eine Unternehmensberatung mit den Fokusbereichen Personalsuche, Personalentwicklung und Unternehmensberatung.

Unser Auftraggeber zählt seit über 50 Jahren zu den wichtigsten Ansprechpartnern der Region Allgäu im Bereich Schleiftechnik. Mit seinen innovativen Produkten und seinem umfangreichen Lieferprogramm im Standard und Sonderbereich deckt unser Kunde die Anforderungen seiner Kunden lückenlos ab. Um sein neues Vertriebsgebiet zu erschließen sucht unser Kunde nun einen Vertriebsprofi, der aus dem **Homeoffice** agiert, das Gebiet eigenverantwortlich erschließt und potenzielle Neukunden begeistert.

### IHRE HAUPTAUFGABEN

- > Sie repräsentieren das Unternehmen in Ihrem gesamten Verkaufsgebiet.
- > Sie bieten eine kompetente Beratung und Betreuung der Bestandskunden und überzeugen potenzielle Neukunden.
- > Sie erstellen eigenverantwortlich Angebote und entwickeln Lösungskonzepte. Auch der Einsatz und die Optimierung von Werkzeugen bei den jeweiligen Kunden zählt zu ihren Aufgaben.
- > In Ihrem definierten Verkaufsgebiet tragen Sie die volle Verantwortung für Erfolgsquoten und Umsätze.
- > Individuelle Preise und Verträge werden selbstständig von Ihnen ausgehandelt.
- > Sie dokumentieren Ihre Fortschritte im Rahmen des CRM-Systems und des Berichtswesens.

### IHR PROFIL

- > Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung.
- > Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb an Werkzeug- bzw. Industriefachhandel oder Glasbearbeitung.
- > Kenntnisse in der Metall- und Glasverarbeitung, idealerweise im Bereich Schleifen.
- > Hohe Reisebereitschaft inkl. Übernachtungen innerhalb des Verkaufsgebiets.
- > Gute EDV-Kenntnisse (MS-Office) und die Bereitschaft, eigenverantwortlich im Homeoffice zu arbeiten.
- > Sie sind ein Vertriebstalent, mit einer überzeugenden und kundenorientierten Persönlichkeit.
- > Sie haben Spaß am Verkauf von technisch erklärungsbedürftigen Produkten.
- > Sie haben eine hohe Leistungsmotivation, eine gute Selbstorganisation und schätzen Teamarbeit.
- > Zu Ihren Stärken zählen Überzeugungsfähigkeit, Verhandlungsstärke und ein sicheres Auftreten.

### IHRE PERSPEKTIVEN

- > Es erwartet Sie ein sicherer Arbeitsplatz mit einem abwechslungsreichen Aufgabengebiet in einem familiengeführten Unternehmen.
- > Die flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswege werden durch viel Freiraum für Selbstständigkeit Initiative und persönliche Entwicklung ergänzt.
- > Sie werden gründlich eingearbeitet und auch in Zukunft erwartet Sie ein bedarfsorientiertes Weiterbildungsangebot.
- > Flexible Arbeitszeiten und ein PKW zur beruflichen und privaten Nutzung ergänzen Ihre leistungsgerechte Bezahlung.

## IHRE BEWERBUNG



Telefonische Vorabinformationen, auch am Wochenende (Sa/So 10:00–12:00 Uhr)

MITREUTER ||| DÜRR GmbH

Ihr Ansprechpartner: Wolfgang Dürr  
Olgastraße 6–8 | D-88069 Tettang

Office: +49 7542 55981-20

Mobil: +49 173 322 42 23

E-Mail: [info@mitreuterduerr.de](mailto:info@mitreuterduerr.de)

[www.mitreuterduerr.com/search](http://www.mitreuterduerr.com/search)